

Febrero 2021

Diplomado Online para Dueños de PYMES

Plan de acción 100% focalizado en resultados



ActionCOACH[®]
BUSINESS COACHING



Hacé crecer tu negocio

Herramientas para superar la crisis y preparar tu PYME para la nueva “normalidad”.

Estrategias para fortalecer los resultados de tu PYME.

Metodología **ActionCOACH** para potenciar tu rol como Dueño de PYME.

Características del programa

- Diseñado para Dueños y Gerentes de PYME.
- Días Jueves de 17 a 19.30hs.
- Comienza el Jueves 11 de Febrero.
- 10 Sesiones Grupales y 3 Sesiones Individuales de Coaching Empresarial.
- Trabajo de Graduación: Plan de Acción personalizado. 100% focalizado en resultados.
- Sesión Final Jueves 22 de Abril.
- Diploma Oficial **ActionCOACH**



En **ActionCOACH** potenciamos Empresarios y transformamos empresas; y lo que nos diferencia de las Escuelas de Negocios es nuestra metodología práctica 100% orientada a generar resultados.

Beneficios para Dueños de PYMES Participantes

Brindar una metodología de trabajo para fortalecer a los Dueños de Pymes en su rol de dueños y ayudarlos a potenciar los resultados de sus empresas.

Otorgar recomendaciones prácticas para aumentar ventas y mejorar las utilidades de sus empresas.

Recomendar estrategias para organizar y sistematizar la operación de sus negocios

Fortalecer habilidades de liderazgo de los participantes y brindarles herramientas para construir un equipo de trabajo comprometido con los resultados del negocios.



Sesión 1

Cómo enfrentar la crisis y el rol de Dueño de Negocio

- Estrategias y herramientas para desarrollar un Plan de Supervivencia.
- Desafíos y necesidades de las PYMES.
- Metodología **ActionCOACH**: 6 Pasos para potenciar los resultados del negocio.
- Presentación de ejercicio prediagnóstico.

Sesión 2

Dominio del Negocio y Control del Dinero

- La importancia de aprender sobre las finanzas del negocio.
- ¿Cómo medir la rentabilidad por Unidad de Negocio?.
- El Punto de Equilibrio.
- Utilidad Bruta vs Utilidad Neta.
- Acciones para tener un buen control del margen de Utilidad.
- Presupuestos y Reportes de Gestión.

Sesión 3

Dominio del Dinero y Control del Tiempo

- Estado de Resultados, Balance General y Flujo de Caja.
- Indicadores Claves de Desempeño - KPI's.
- Tableros de Control.
- Administración del Tiempo.
- Planeación Diaria.
- Urgente vs Importante.

Sesión 4

Marketing: Cómo atraer, retener y fidelizar clientes

- Definiciones sobre cliente ideal. Segmentación. Circuito de la experiencia del cliente.
- Definición de la CUV.
- Característica Única de Venta. ¿Cómo evitar competir por precios?
- Cinco Caminos de **ActionCOACH** para generar ventas y aumentar utilidades.

Sesión 5

Apalancamiento. Sistemas y Procesos

- ¿Cómo sistematizar y optimizar las áreas principales del negocio?.
- Las 4 formas de apalancamiento.
- Elementos claves para sistematizar el negocio.
- ¿Cómo desarrollar procesos efectivos?

Sesión 6

Transformación Digital

- Apalancamiento tecnológico.
- Las 5 leyes de la convergencia digital.
- ¿Cómo desarrollar un nuevo modelo de negocios basado en la tecnología?
- El Modelo CANVAS de creación de valor.
- Recomendaciones para un trabajo virtual efectivo.

Sesión 7

Equipo y Liderazgo

- Las 6 llaves de **ActionCOACH** para construir un equipo comprometido. Herramientas para motivar, evaluar y desarrollar al personal.
- Liderazgo personal.
- Estilos de Comportamiento.
- Metodología DISC.

Sesión 8

La Visión del Negocio y el Modelo de Gestión

- ¿Cómo y para qué definir la Misión y Visión del Negocio? El Modelo de Gestión de **ActionCOACH**.
- Definición de Metas SMART.
- Análisis FODA.



Sesión 9

Los Desafíos de las Empresas Familiares

- Características de las Empresas Familiares.
- Órganos de Gobierno y Dirección.
El Protocolo Familiar.
- La sucesión en las Empresas Familiares.
- Empresa Familiar vs Empresa Empresaria.

Sesión 10

Taller de Planificación: Desarrollo Plan 90 Días.

- Desarrollo Plan de Negocios individual con foco en resultados.
- La certificación final del plan de negocios y la entrega del Diploma se realizará en reuniones virtuales individuales entre los Coaches de negocios y los empresarios participantes.

growthCLUB

Garantía ActionCOACH

Garantizamos que obtendrás resultados y que producirás el “dinero para pagar el Diplomado” dentro de las primeras 17 semanas desde el inicio del programa. Si no lo logras, te ofreceremos un programa gratuito de coaching hasta que logres repagar tu inversión.

Garantizamos completa confidencialidad.

Garantizamos un enfoque personalizado de tu negocio.

Garantizamos que te mostraremos y aprenderás cómo

ActionCOACH define éxito en los negocios y cómo realmente construir una empresa comercial, rentable, que funcione sin ti.



Propuesta Comercial ActionCOACH

Inversión Diplomado

AR\$ 90.000 + iva por participante.
Valor pago Contado AR\$ 84.000 + iva.

Forma de Pago: tres pagos de AR\$ 30.000 + iva.

Primera cuota al momento de registrarse.

Segunda cuota el 04/03/2021.

Tercera cuota el 01/04/2021.

2do y 3er participante adicional de una misma empresa:

AR\$30.000 + iva cada uno.

Inscripciones Abiertas. Cupos Limitados.

Beneficios del programa

Herramientas prácticas.

Estrategias implementables.

Diagnóstico de tu empresa y de tu perfil Directivo.

Plan de Acción 100% focalizado en resultados.

Tres sesiones de coaching de Negocios.

Resultados Garantizados.

Diplomado ActionCOACH para Dueños de PYMES

CUARTA EDICIÓN

“ El programa me hizo ver la importancia de tener las herramientas adecuadas para poder utilizarlas en el control y crecimiento de mi empresa.”

“El diplomado me ha generado cambios muy positivos e importantes en mi vida personal y obviamente en la empresa.”

“Mediante el programa logré iniciar a mi negocio en el camino de la transformación hacia una empresa profesional e independiente.”

“El entrenamiento del diplomado realmente me ha generado cambios importantes en la vida personal y obviamente en la empresa. Noto que tengo más tiempo libre y que estoy pudiendo priorizar mejor y definitivamente progresar.”

Coaches de Negocios - ActionCOACH Argentina

Coach Andrés Agüero



Ingeniero Civil, Master Profesional en Dirección y Administración de Empresas, y Coach de Negocios Certificado. Experto en Dirección e implementación Estratégica, Gestión Empresarial, Dirección y Desarrollo Comercial. Más 30 años en cargos Directivos y Ejecutivos de empresas multinacionales, regionales y nacionales en los sectores de alimentación (Grupo Alimenticio S.A. – Grupo Fenix). Salud (Lab IVD Uruguay S.A y Lab Chile S.A - Grupo Wiener Lab.), energía (Gaseba Uruguay S.A. – Grupo Gaz de France) y educación (Universidad de Montevideo).

andresaguero@actioncoach.com +54 9 341 500-0669

Coach Fernando Freire



Lic. en Organización de Empresas, MBA en Administración y Estrategia, PAD del IAE. Más de 30 años de experiencia en la gestión y dirección de PYMEs y Empresas Multinacionales. Especialista en retail y venta minorista, Director de Marketing en Walmart Argentina, Director General del Grupo Español SM, Gerente General en Dikter SA de indumentaria y textil, entre otros. Coach apasionado por profesionalizar empresas, equipos y promover la orientación a resultados.

fernandofreire@actioncoach.com +54 9 11 6502-2424

Coaches de Negocios - ActionCOACH Argentina

Coach Guillermo Henning



Ingeniero Mecánico, Pos-graduado en Ingeniería Gerencial y Coach de Negocios Certificado. Experto PyME y Associate Consultant GLG/AlphaSights. Con 30 años de experiencia como Máximo responsable de Áreas Industriales en rubros Metal-mecánico, Automotriz y Agro-industria de empresas Multinacionales y PyMEs (Argentina / Brasil). Desarrollador de negocios. Ex John Deere & Co, ZF Friedrichshafen AG, Kuhn Group, Grupo PLA y Grupo Pescarmona.
guillermohenning@actioncoach.com +54 9 11 5063-7778M

Coach Sebastián Jukic



MBA (IAE) Experto en diseño, gestión e implementación de nuevos negocios y en la ejecución de estrategias integrales de marketing. Más de 20 años de Experiencia en sector Petróleo y retail . Ex Shell Group. Objetivo personal: Ayudar a los dueños de empresa a crear riqueza económica y social, potenciando su rol de empresario y transformando sus organizaciones en empresas rentables y sustentables.
sebastianjukic@actioncoach.com +54 9 11 6517-1405

Coaches de Negocios - ActionCOACH Argentina

Coach Diego Ruggiero



Ingeniero, 50 años, con PAD Icade-Comillas (Madrid). Coach de Negocios certificado. Sólida experiencia en cargos Directivos de empresas Agroalimentarias de primer nivel. Actual Director en importantes Cámaras del Sector productivo y exportador. Internacionalizador de negocios. Ex CENCOSUD, Citrusvil, Naturcrex (España) quizás la mayor cooperativa frutícola europea. diegoruggiero@actioncoach.com +54 9 11 2462-0004

Coach Guillermo Villamil



Ingeniero, MBA y PhD. Coach de Negocios certificado. Más de 20 años de experiencia en altos cargos directivos ejecutivos corporativos, regionales y locales, tanto en empresas nacionales como multinacionales de la Industria Química, Farmacéutica, Genética, Biotecnológica y Retail. Desarrollador de negocios. Ex Aventis Group, Sanofi Group , Biosidus, Virbac Group. guillermovillamil@actioncoach.com +54 9 11 4936-0454

“Que el miedo y la incertidumbre no te detenga. Es el tiempo de tomar acción, de innovar y de adaptarse a los nuevos desafíos.”

“Este es el momento para capacitarte y fortalecer en tu rol de dueño, y con ello potenciar los resultados de tu negocio”

Brad Sugar
Fundador & CEO



ActionCOACH[®]
BUSINESS COACHING